

## INGENIEUR CHARGE D'AFFAIRES H/F

ITELIOS est un spécialiste des technologies de l'information et de l'Internet ayant conquis une position de leader sur l'intégration de plateformes e-commerce et de gestion de contenu en environnement Microsoft, les applications de cartographie web et le développement de services en ligne, plus particulièrement dans l'agriculture.

Constituée de plus de 30 professionnels de haut niveau répartis entre Paris, Mâcon et Sao Paulo (Brésil), ITELIOS construit sa dynamique sur des valeurs humaines fortes où engagement, plaisir, créativité, simplicité, honnêteté et confiance animent le quotidien.

ITELIOS est Partenaire Certifié Microsoft. Nous réalisons nos projets exclusivement au forfait.

Cet esprit d'engagement et d'innovation nous fait gagner la confiance de grands groupes tels que Quiksilver/Roxy, Unilever, Fives, Fiat/Alfa Romeo, Surcouf.com, Visioplaine/S2B, Metso Minerals, ...

Forts de ces réussites nous, recherchons un ingénieur chargé d'affaire pour intensifier notre développement commercial.

### **Votre Mission :**

En lien avec l'équipe de Direction, vous assurerez les fonctions de prospection, de développement commercial et de fidélisation de nos clients essentiellement grands comptes.

Vous aurez en charge la détection d'opportunités, la réponse aux appels d'offres, la construction des solutions, la négociation de contrats. Vous participerez également à l'élaboration de la stratégie commerciale et aux événements visant à promouvoir l'image de la société. Vous prendrez en charge le suivi de la concurrence et du marché.

En fonction de vos aspirations et de votre potentiel, ce poste pourra vous amener vers le poste de Directeur Commercial.

De plus vous aurez l'opportunité de travailler dans un contexte international ainsi qu'en collaboration avec notre filiale brésilienne.

### **Profil recherché :**

- Itelios recherche des profils à très fort potentiel pour lesquels les notions de plaisir, d'esprit d'équipe et d'engagement sont des valeurs fondamentales de leur épanouissement personnel ;
- H/F de formation supérieure bac +4/5 de commercial ou technico-commercial ;
- 2 à 5 ans d'expérience dans un poste similaire (SSII / technologies internet / projets au forfait) ;
- Sensibilité, connaissances et idéalement pratique des technologies internet (développement, architecture, base de données...)
- anglais courant ;
- Vous êtes attiré par la vente de services informatique ;
- Vous êtes motivé et dynamique ;
- Vous savez allier aisance relationnelle et pouvoir de conviction ;
- Vous avez une excellente expression orale et écrite.

**Lieu :** Paris centre (Madeleine)

**Type de contrat :** CDI

**Salaire :** à discuter fonction de votre expérience

Vous avez de l'imagination, vous êtes passionnés par les nouvelles technologies et les opportunités de développement créées par Internet, rejoignez notre équipe !  
Vous pourrez exprimer tout votre potentiel et saisir des opportunités de développement particulièrement motivantes !

Merci d'adresser votre CV, lettre de motivation et disponibilités par mail, à Amandine PETTE à l'adresse : [recrutement@itelios.com](mailto:recrutement@itelios.com) en mentionnant la référence "OffreEmploi-IT-CA-0807-1" en objet.

Pour en savoir plus sur ITELIOS, retrouvez nous sur [www.itelios.com](http://www.itelios.com) !